

Program Operacyjny Polska Wschodnia 2014 – 2020

Działanie 1.3.1.Wdrażanie innowacji przez MŚP

Odpowiedzi na pytania zadane w trakcie spotkania informacyjnego w dniu 21.06.2016 r. w Olsztynie

1.	<p>Kto z powiązania kooperacyjnego ma płacić za prace badawczo – rozwojowe?</p> <p>Płace badawczo-rozwojowe opłaca beneficjent projektu, zgodnie z kosztorysem przedstawionym we wniosku o dofinansowanie. Należy podkreślić, że koszt zakupu prac B+R nie jest kosztem kwalifikowalnym projektu.</p>
2.	<p>Jaka jest definicja samego ponadregionalnego powiązania kooperacyjnego? Jakie warunki musi spełnić to powiązanie?</p> <p>Przez ponadregionalne powiązanie kooperacyjne rozumie się zgrupowanie minimum 5 działających w pokrewnych sektorach przedsiębiorców współpracujących w procesie tworzenia wyrobów lub usług, przy czym działalność powiązania koordynowana jest przez podmiot zarządzający powiązaniem.</p> <p>Ponadregionalne powiązanie kooperacyjne musi obejmować swym zasięgiem minimum dwa województwa, w tym co najmniej jedno z terenu Polski Wschodniej, tj. warmińsko-mazurskie, podlaskie, lubelskie, świętokrzyskie lub podkarpackie.</p> <p>W załączniku do wniosku należy przedstawić dokument potwierdzający istnienie i funkcjonowanie powiązania kooperacyjnego.</p>
3.	<p>Czy i w jaki sposób ma być zabezpieczona realizacja umowy?</p> <p>Zgodnie z zapisami umowy o dofinansowanie beneficjent na cały okres obowiązywania umowy, tj. na okres realizacji projektu oraz na okres trwałości projektu ustanawia zabezpieczenie w formie weksla in blanco, opatrzonego klauzulą „nie na zlecenie” z podpisem notarialnie poświadczonym albo złożonym w obecności osoby upoważnionej przez Instytucję Pośredniczącą wraz z deklaracją wekslową.</p> <p>W przypadku, gdy Beneficjentem są podmioty prowadzące działalność gospodarczą w formie spółki cywilnej - weksel in blanco jest wystawiany przez wszystkich współników tej spółki.</p> <p>Oprócz weksla in blanco, jeżeli beneficjent zdecyduje się ubiegać o płatności zaliczkowe w ramach projektu, musi ustanowić dodatkowe zabezpieczenie w wysokości odpowiadającej zaliczce w jednej z form podanych poniżej:</p> <ul style="list-style-type: none"> • poręczenia bankowego lub poręczenia spółdzielczej kasy oszczędnościowo-kredytowej, z tym że zobowiązanie kasy jest zawsze zobowiązaniem pieniężnym; • gwarancji bankowej; • gwarancji ubezpieczeniowej;

	<ul style="list-style-type: none">• poręczenia, o którym mowa w art. 6b ust. 5 pkt 2 ustawy z dnia 9 listopada 2000 r. o utworzeniu Polskiej Agencji Rozwoju Przedsiębiorczości (Dz. U. z 2007 r. Nr 42, poz. 275 oraz z 2008 r. Nr 116, poz. 730 i 732 i Nr 227, poz. 1505) – dotyczy poręczeń wystawianych przez fundusze poręczeniowe.•
4.	<p>Czy wynik prac badawczo-rozwojowych zrealizowanych w ramach projektu ma powstać w efekcie współpracy w ramach powiązania kooperacyjnego? Czy prace badawczo-rozwojowe może realizować indywidualnie przedsiębiorca, będący członkiem powiązania kooperacyjnego?</p> <p>Prace badawczo-rozwojowe mogą być realizowane indywidualnie przez wnioskodawcę bez współpracy z innymi członkami powiązania kooperacyjnego. Pragniemy jednak zwrócić uwagę na fakt, że w kryteriach oceny projektów wskazuje się, że:</p> <ul style="list-style-type: none">• przedmiot projektu jest zgodny z obszarem działalności powiązania kooperacyjnego (merytoryczne kryterium dostępu);• projekt ma pozytywny wpływ na działalność gospodarczą członków ponadregionalnego powiązania kooperacyjnego (merytoryczne kryterium rankingujące).
5.	<p>Jakie są źródła finansowania projektu?</p> <p>W ramach poddziałania wydatki ponoszone przez beneficjenta są finansowane z dwóch kategorii pomocy publicznej: regionalnej pomocy inwestycyjnej oraz pomocy dla MŚP na wspieranie innowacyjności.</p> <p>Do kosztów kwalifikowalnych w zakresie regionalnej pomocy inwestycyjnej zalicza się koszty realizacji inwestycji początkowej obejmujące:</p> <ol style="list-style-type: none">1. nabycie nieruchomości, w tym prawa użytkowania wieczystego, z wyłączeniem lokali mieszkalnych;2. nabycie albo wytworzenie środków trwałych innych niż określone w pkt 1;3. nabycie robót i materiałów budowlanych;4. raty spłaty kapitału nieruchomości zabudowanych i niezabudowanych, poniesione przez korzystającego do dnia zakończenia realizacji projektu, do wysokości kapitału z dnia zawarcia umowy leasingu, albo spłatę kapitału nieruchomości zabudowanych i niezabudowanych należną finansującemu z tytułu umowy leasingu, o ile we wniosku jest wskazany przez wnioskodawcę jako podmiot upoważniony do poniesienia kosztu oraz pod warunkiem, że umowa leasingu będzie obejmowała okres co najmniej 3 lat od przewidywanego terminu zakończenia realizacji projektu;5. raty spłaty kapitału środków trwałych, innych niż określone w pkt 4 poniesione przez korzystającego do dnia zakończenia realizacji projektu, do wysokości kapitału z dnia zawarcia umowy leasingu, albo spłatę kapitału środków trwałych, innych niż określone w pkt 4, należną finansującemu

	<p>z tytułu umowy leasingu prowadzącej do przeniesienia własności tych środków na korzystającego, z wyłączeniem leasingu zwrotnego, o ile we wniosku jest wskazany przez wnioskodawcę jako podmiot upoważniony do poniesienia kosztu;</p> <p>6. nabycie wartości niematerialnych i prawnych w formie patentów, licencji, know-how oraz innych praw własności intelektualnej, które są niezbędne do wdrożenia własnych lub nabytych wyników prac B+R¹, jeżeli spełniają łącznie następujące warunki:</p> <ul style="list-style-type: none"> ○ będą wykorzystywane wyłącznie w przedsiębiorstwie przedsiębiorcy otrzymującego pomoc, ○ będą podlegać amortyzacji zgodnie z przepisami o rachunkowości, ○ będą nabyte od osób trzecich niepowiązanych z przedsiębiorcą na warunkach rynkowych, ○ będą stanowić aktywa przedsiębiorcy otrzymującego pomoc i pozostaną związane z projektem oraz pozostaną w jego przedsiębiorstwie przez co najmniej 3 lata od dnia zakończenia realizacji projektu. <p>Do kosztów kwalifikowalnych w zakresie pomocy dla MŚP na wspieranie innowacyjności zalicza się koszty uzyskania, walidacji i obrony patentów i innych wartości niematerialnych i prawnych oraz koszty zakupu usług doradczych związanych z inwestycją w zakresie innowacji i usług wsparcia innowacji np. w zakresie wzornictwa, przygotowania do wdrożenia, doradztwa technicznego związanego z wdrożeniem inwestycji (przygotowanie projektów technicznych, dokumentacji wdrożeniowej, analiz w zakresie niezbędnych prac dostosowawczych) oraz inne, jeżeli są niezbędne dla skutecznego przygotowania do wdrożenia.</p> <p>Intensywność regionalnej pomocy inwestycyjnej określa się zgodnie z mapą pomocy regionalnej na lata 2014 – 2020.</p> <p>Maksymalna intensywność pomocy dla MŚP na wspieranie innowacyjności, w przypadku kosztów kwalifikowalnych ponoszonych w ramach realizacji projektu wynosi 50% kwoty kosztów kwalifikowalnych, przy czym intensywność pomocy na koszty usług doradczych w zakresie innowacji i usług wsparcia innowacji może zostać zwiększona do 85% pod warunkiem, że całkowita kwota pomocy na te usługi nie przekracza 200 000 EUR na przedsiębiorcę w dowolnym trzyletnim okresie.</p>
<p>6.</p>	<p>Czym jest innowacja produktowa i jakie wymogi musi spełnić wnioskodawca, aby został spełniony warunek wdrożenia innowacji produktowej?</p> <p>Inwestycja początkowa planowana do zrealizowania w ramach zgłaszanego projektu</p>

¹Własne lub nabyte wyniki B+R posiadane już na dzień złożenia wniosku o dofinansowanie, których wdrożenie pozwala na osiągnięcie celu projektu polegającego na wprowadzeniu do praktyki w gospodarce nowego lub znacząco ulepszonych rozwiązania w odniesieniu do produktu, oraz których koszt nabycia nie jest wydatkiem kwalifikowalnym w ramach poddziałania.

	<p>musi być ukierunkowana na wdrożenie innowacji produktowej.</p> <p>Innowacja produktowa to wprowadzenie wyrobu lub usługi, które są nowe lub znacząco udoskonalone w zakresie swoich cech lub zastosowań. Zalicza się tu znaczące udoskonalenia pod względem specyfikacji technicznych, komponentów i materiałów, wbudowanego oprogramowania, łatwości obsługi lub innych cech funkcjonalnych.</p> <p>W kontekście przedmiotowego konkursu wnioskodawca musi założyć nowy zakład lub zdywersyfikować produkcję, aby spełnić wymóg wdrożenia innowacji produktowej.</p>
7.	<p>Czy wynik projektu ma przynosić zysk dla powiązania kooperacyjnego, czy może tylko dla nas?</p> <p>Składany projekt ma mieć pozytywny wpływ na działalność gospodarczą członków ponadregionalnego powiązania kooperacyjnego, jest to merytoryczne kryterium rankingujące.</p> <p>Prosimy zwrócić uwagę na zapisy instrukcji wypełniania wniosku o dofinansowanie, w której zapisano, że w ramach kryterium <i>Projekt ma pozytywny wpływ na działalność gospodarczą członków ponadregionalnego powiązania kooperacyjnego</i> możliwe jest uzyskanie 1 punktu, w przypadku gdy opis zawarty we wniosku, w szczególności w polu Wpływ realizacji projektu na działalność gospodarczą członków ponadregionalnego powiązania kooperacyjnego, do którego należy Wnioskodawca, oraz osiągnięcie celów rozwoju tego powiązania, będzie wskazywał na występowanie (w trakcie realizacji projektu lub po jego zakończeniu) pozytywnego efektu projektu odnoszącego się do działalności gospodarczej co najmniej 2 członków ponadregionalnego powiązania kooperacyjnego. Pozytywny wpływ może dotyczyć takich elementów, jak np. obniżenie kosztów, skrócenie czasu produkcji, wzrost przychodów, efektywniejsze wykorzystanie zasobów i materiałów, wzrost zainteresowania ofertą rynkową podmiotów należących do ponadregionalnego powiązania kooperacyjnego.</p>